

„Wenn nun jemand zwar die Theorie kennt, aber keine Erfahrung besitzt und die Umstände des einzelnen Falles nicht kennt, so wird er bei der Behandlung oft fehlgreifen; denn zur Behandlung steht der einzelne Fall.“

Aristoteles

Schon Aristoteles hat es gewusst: Theorie ohne Erfahrung ist ebenso wertlos wie Theorie ohne Kenntnis der jeweiligen Fakten und Anforderungen. Deshalb ist die Basis meiner Dienstleistungen die wertvolle Kombination aus qualifizierter, umfangreicher Ausbildung, langjähriger internationaler Managementenerfahrung und der Konzentration auf die individuellen Bedürfnisse meiner Klienten.

In zahlreichen Gesprächen, Verhandlungen und Präsentationen mit namhaften Top-Managern und Politikern bis hin zur Ministerebene konnte ich zudem herausragende und außergewöhnliche Erfahrungen sammeln. Erfahrungen, von denen meine Klienten in besonderem Maße profitieren!

MEINE SCHWERPUNKTE

- Coaching für Führungskräfte
- Führungs- und Managementtrainings
- Trainings und Seminare zum (interkulturellen) Kommunikationsverhalten
- Konfliktmanagement
- Akquisitions- und Vertriebsschulungen
- Organisations- und Personalentwicklung
- Moderationen
- Vorträge und Reden

MEINE REFERENZEN (AUSWAHL)

- A. Schulman GmbH
- Aicuris GmbH & Co.KG
- Bundesagentur für Arbeit, IT-Systemhaus
- D&E Metall und Technik GmbH
- DB Schenker AG
- E. Reinhardt GmbH
- Faurecia GmbH
- Ferrostaal GmbH
- FOGTEC Brandschutz GmbH
- Goldschmidt Thermit GmbH
- Haus der Technik, Kooperationspartner der RWTH Aachen sowie der Universitäten Bonn, Braunschweig, Duisburg-Essen und Münster
- Kurita Europe GmbH
- Leistritz Turbinentechnik GmbH
- Linde & Wiemann GmbH
- MAN Truck & Bus AG
- Nissan Center Europe GmbH
- PHOENIX CONTACT GmbH & Co. KG
- Putzmeister Solid Pumps GmbH
- SAS Autosystemtechnik GmbH & Co. KG
- SCI Verkehr GmbH
- Telefónica Germany GmbH & Co
- ThyssenKrupp
- TRICON Design AG
- Wilson Rail GmbH
- Yalwa GmbH

Darüber hinaus darf ich zahlreiche weitere Klienten – von Einzelpersonen bis hin zu international tätigen Konzernen – zu meinen oftmals langjährigen Kunden zählen.



Georg Schwinning

Rottekamp 17
45329 Essen
Fon +49(0)201 / 47 94 626
Mobil +49(0)160 / 70 13 291
info@georg-schwinning.de
www.georg-schwinning.de

IHRE VORTEILE

- Coaching, Moderation und Trainings, die individuell auf Ihre Bedürfnisse bzw. die Anforderungen und Notwendigkeiten Ihres Unternehmens zugeschnitten sind
- Effiziente Wissens- und Erfahrungsvermittlung
- Schneller und nachhaltiger Erfolg im Unternehmensalltag
- Coaching und Trainings auf Wunsch in deutscher und/oder englischer Sprache

BERUFLICHE TÄTIGKEITEN

- 2005 – heute Coach, Moderator und Trainer, seit 2011 als selbstständiger Unternehmer
- 2009 – 2010 Leiter Organisationsentwicklung, MAN AG/Ferrostaal AG
- 2002 – 2008 Leiter Business Unit Transportation, MAN AG/Ferrostaal AG

AUS- UND WEITERBILDUNGEN

- 2011 IHK-Trainer Zertifizierung
- 2008 Lizenzierung zum MBTI® Trainer (Myers-Briggs-Typindikator)
- 2007 Abschluss der Ausbildung „Neurolinguistisches Programmieren (NLP)“
- 2005 Fernstudium „Coaching und Moderation“ an der Universität Bielefeld mit dem Abschluss „Geprüfter Coach und Moderator“
- 2005 Weiterbildung „Transaktionsanalyse“ (DGTA)
- 2002 – 2006 Fortbildungen zur Führungskräfteentwicklung an der MAN Akademie für obere und oberste Führungsaufgaben
- 2002 – 2006 Fortbildungen zu Managementstrategien an der European School of Management and Technology, Berlin
- 1985 Abschluss „Groß- und Außenhandelskaufmann“

PRAXISERFAHRUNGEN UND -KENNTNISSE

- Gespräche, Verhandlungen und Präsentationen mit Top-Managern international agierender Unternehmen und hochrangigen Vertretern aus Regierungskreisen bis hin zur Ministerebene
- Internationale Managementenerfahrung mit hoher interkultureller Kompetenz
- Profunde Kenntnisse über den internationalen Markt (Europa, Asien, Afrika, Lateinamerika)
- Führungsverantwortung für Mitarbeiter im In- und Ausland
- Coaching von Führungskräften und Nachwuchsführungskräften
- Seminare und Trainings zu Kommunikationsverhalten und Wirkung
- Interkulturelle Sensibilisierungstrainings
- Trainings zu kundenorientiertem Verhalten
- Akquisitions- und Vertriebsschulungen
- Entscheidungs- und Konfliktmoderationen auf nationaler und internationaler Ebene

Sie wünschen ausführlichere Informationen, haben noch Fragen oder möchten mich zunächst einmal persönlich kennen lernen? Dann freue ich mich über Ihren Anruf oder Ihre Kontaktaufnahme via E-Mail!

Mit freundlichen Grüßen

